

Wir sind ein renommierter Hersteller langlebiger Gebrauchsgüter für die Küche und eine der ersten Adressen unserer Branche. Unser Premium-Markenkonzept ist Ausdruck einer erfolgreichen Vertriebs- und Marketingstrategie, in deren Mittelpunkt die Partnerschaft mit dem Handel und die Bedürfnisse unserer Endkunden im In- und Ausland stehen. Nachhaltiges Wachstum stellt für uns eine ständige Herausforderung dar.

Ihre Aufgaben:

- Telefonische und schriftliche Kundenbetreuung.
- Selbstständige Vorbereitung und Erstellung von Angeboten.
- Komplette Auftragsbearbeitung bis zur termingerechten Auslieferung.
- Mitarbeit an Vertriebsprojekten.
- Erarbeitung und Umsetzung von Maßnahmen zur Kundenbindung und Neukundengewinnung.
- Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder Duales Studium BA.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf.
- Sehr gute Kenntnisse von MS-Office-Anwendungen und SAP.
- Englischkenntnisse sind von Vorteil.
- Kundenorientiertes Denken und Handeln.
- Flexibilität, Belastbarkeit und Teamorientierung.
- Selbstständige, strukturierte und effiziente Arbeitsweise.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen einschließlich des frühesten Eintrittstermins bitte per E-Mail an jobs@silit.de oder per Post an Frau Martina Kalus an die unten stehende Adresse.